**Менеджер по продажам межкомнатных дверей.**

Москва,  от 40 000 руб. до 100000 , опыт работы от 1 до 3 лет, высшее образование

**Должностные обязанности:** Стратегия развития вверенного направления продаж.  Развитие каналов сбыта. Поиск новых клиентов, поддержание действующей базы  ;Мониторинг рынка; Контроль дебиторской задолженности; Выполнение планов продаж. Возможность командировок. ; Документооборот; Отчетность

Требования: Лидер. Желание и умение продавать. Командный игрок; Опыт работы в строительной сфере торговли (приветствуется); Опыт ведения переговоров; Знание программы 1С

; Наличие автомобиля (приветствуется).

**Мы предлагаем:** М. Тушинская (7 -10 минут пешком от метро); Оформление по ТК РФ, Соц. Пакет; График работы: с 9 до 18, Пн-Чт, Пт до 17-00: Испытательный срок: 2 месяца; Своевременная выплата заработной платы; Компенсация ГСМ и сотовой связи; Полный рабочий день; На территории работодателя